



Alerta en Canarias: la creación de empresas cae un 7% y la inversión se hunde un 63%, reflejo de la parálisis económica

AEC

13/07/2026

El tejido empresarial canario ha encendido las alarmas. Durante el pasado mes de mayo, la creación de sociedades mercantiles en el archipiélago se contrajo un 6,8% interanual, con solo 400 nuevas empresas constituidas. Sin embargo, el dato verdaderamente devastador, el que refleja el pánico del inversor, es el desplome del 62,7% en el capital suscrito para poner en marcha estos proyectos. Una auténtica sangría que evidencia una profunda desconfianza en el rumbo económico marcado por el Gobierno y sus socios.

El capital emprendedor se evapora

Más allá del número de nuevas sociedades, la verdadera salud de la iniciativa privada se mide en el capital que está dispuesto a arriesgar. Y en Canarias, el miedo se ha apoderado de los emprendedores. Pasar de invertir 9,75 millones de euros en mayo de 2023 a apenas 3,64 millones en el mismo mes de 2024 es un síntoma inequívoco de parálisis. No es falta de ideas, es un exceso de incertidumbre regulatoria y fiscal que invita a la contención más absoluta.

El colapso de la inversión

Capital suscrito para nuevas empresas en Canarias (mayo 2024): **3,64 millones de €**

Variación interanual: **-62,7%**

Fuente: [Instituto Nacional de Estadística \(INE\)](#) y [ISTAC](#)



ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE CONTRIBUYENTES

La Realidad: Peor que la media nacional

Mientras el Gobierno central presume de una economía robusta, los datos desmienten el relato. La caída en la creación de empresas en Canarias (-6,8%) es significativamente peor que la media nacional, que según el INE registró un descenso del 1,5% en el mismo periodo. El archipiélago no amortigua el golpe, lo sufre con mayor intensidad.

Tenerife, el epicentro del frenazo

El análisis provincial revela una fractura preocupante. Mientras Las Palmas muestra un tímido crecimiento del 9,3% con 223 nuevas sociedades, Santa Cruz de Tenerife se hunde con una caída del 21,3%, registrando solo 177 nuevas firmas. Esta asimetría sugiere que las

políticas locales, la burocracia y la presión fiscal en Tenerife están actuando como un lastre insoportable para el emprendimiento.



Blindaje jurídico ante el riesgo político

En este entorno hostil, los empresarios buscan proteger su patrimonio a toda costa. El hecho de que el 100% de las nuevas sociedades se hayan constituido como Sociedades de Responsabilidad Limitada no es una casualidad, es una estrategia defensiva.

Apunte Jurídico: La Sociedad Limitada como refugio

La elección unánime de la S.L. implica que los socios limitan su responsabilidad al capital aportado, protegiendo sus bienes

personales ante una posible quiebra. En un escenario de inseguridad jurídica, con cambios normativos constantes y una voracidad fiscal creciente, los emprendedores renuncian a otras formas societarias para construir un cortafuegos legal. Es la prueba de que no se fían del sistema.

En paralelo, que solo 80 sociedades ya existentes hayan acometido ampliaciones de capital demuestra que la prioridad no es la expansión, sino la supervivencia. Se refuerzan las estructuras existentes ante la falta de confianza para lanzar nuevos proyectos de envergadura. El mensaje es claro: el dinero canario, y el que podría venir de fuera, prefiere esperar a que escampe la tormenta regulatoria y política que azota a España.